



申込フォーム



2022.6-2023.2 (全10回)

※スケジュールは裏面

第1回 **6/17 (金) 19:00-21:00**

オリエンテーション

- ・伝えるから伝わるためのステップ ~理論編~  
= 終了後懇親会を予定 =

会 場：鯖江商工会議所 B1 U スタ

参加費：鯖江商工会議所会員 1,000円 (1回)  
非会員 (一般) 3,000円 (1回)

定 員：各回 **25**名 (先着順)

申 込：上記申込みフォームからお願いします。

前田 鎌利 氏

書家 / プレゼンテーション・シヨククリエイター

さばえビジネスプレゼン塾

# 講師 前田 鎌利 氏 プロフィール

1973年福井県生まれ。東京学芸大学卒業後、阪神・淡路の震災を機に通信業界（ジェイフォン、ボーダフォン、ソフトバンク）において17年にわたり従事。

2010年に孫正義社長（現会長）の後継者育成機関であるソフトバンクアカデミア第1期生に選考され年間第1位を獲得。孫正義社長に直接プレゼンして幾多の事業提案を承認されたほか、孫社長のプレゼン資料企画・作成・演出などを手掛ける。ソフトバンクグループ会社の社外取締役や、社内認定講師として活躍。2013年にソフトバンクを退社、独立。ソフトバンク、ヤフー、ベネッセコーポレーション、SONY、JR、Jリーグなど年間200社を超える企業で講演・研修の講師を務める。

2022年4月、市民ホールつづじ（鯖江市地域交流センター）に私設図書館つぐみを開設。

## ■スケジュール（内容は変更になる場合があります。）

### ■第1回 2022 6/17（金）19:00-21:00

#### オリエンテーション

- ・伝えるから伝わるためのステップ  
～理論編～

懇親会

### ■第2回 2022 6/24（金）19:00-21:00

#### 伝えたいことを絞り込む

- ・削ぎ落とすプレゼンテーションとは（before-after）
- ・時間別プレゼン3分/5分/10分の違い
- ・伝え方バリエーション（PR/HP/SNS×  
文章/プレゼン/動画）について

### ■第3回 2022 7/29（金）19:00-21:00

#### プレスリリース作成術

- ・コピーライティング
- ・リサーチを使ったPR  
（興味を引く数字の見せ方）

### ■第4回 2022 8/26（金）19:00-21:00

#### 商談プレゼン資料作成術

- ・資料準備（appendix）＋質疑応答準備
- ・これからの商談はコンサルティング  
プレゼンテーション  
（商談しながらつくるプレゼン）

### ■第5回 2022 9/30（金）19:00-21:00

#### 中間アウトプット

- ・自社の事業、自社のサービスを3分間で  
プレゼンする

※シチュエーションの設定  
（相手、どのような場面か、ゴールは何かなど）

### ■第6回 2022 10/28（金）19:00-21:00

#### インフォグラフィック資料作成術

- ・難しい内容であってもわかりやすく見せる  
テクニック
- ・視覚効果による印象戦略
- ・記憶に残る情報の伝え方

### ■第7回 2022 11/25（金）19:00-21:00

#### 営業力アップ術

- ・オンライン商談でも勝てる営業力とは
- ・営業は論理的に再現性を高めるには

### ■第8回 2022 12/23（金）19:00-21:00

#### 話し方スキルアップ術

- ・話し方は声の出し方から変える
- ・伝え方を伝わるものにするための  
テクニック

### ■第9回 2023 1/27（金）19:00-21:00

#### 動画資料作成術

- ・動画製作は難しくない  
（自社製作のススメ）
- ・最強動画作成を可能にするソフトとは

### ■第10回 2023 2/24（金）19:00-21:00

#### 最終アウトプット

- ・自社の事業、自社のサービスを3分間で  
プレゼンする
- ※シチュエーションの設定  
（相手、どのような場面か、ゴールは何かなど）